

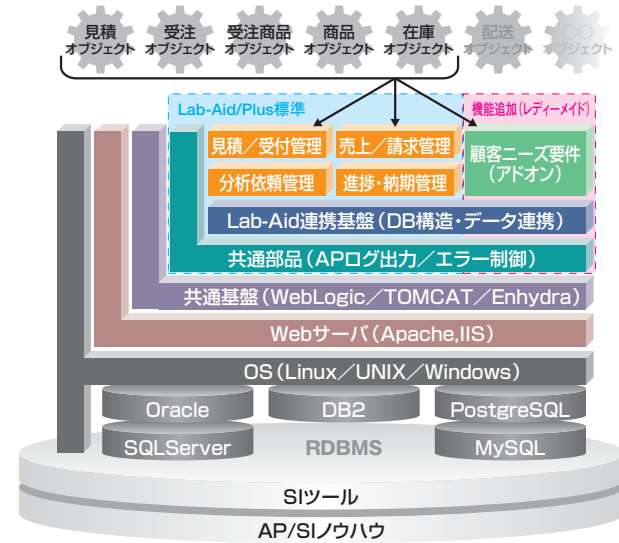
機能構成

<p><b>見積機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・見積登録</li> <li>・見積履歴管理</li> <li>・見積書出力</li> <li>・過去見積の参照・コピー</li> </ul>	<p><b>会計機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・勘定奉行/弥生会計との売上連携</li> <li>・未回収明細管理</li> <li>・入金I/F</li> </ul>
<p><b>受注機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・受注登録</li> <li>・与信管理</li> <li>・受注確認書出力</li> <li>・進捗管理</li> </ul>	<p><b>マスタ機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・顧客管理</li> <li>・顧客別の定価設定</li> <li>・セキュリティ設定</li> </ul>
<p><b>売上機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・分割売上</li> <li>・自動売上</li> <li>・納品書、個別請求書出力</li> </ul>	<p><b>その他機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・オペレーションログ作成</li> <li>・Excelへのデータ出力</li> </ul>
<p><b>請求機能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・締め日請求処理</li> <li>・請求書出力</li> </ul>	

開発フレームワーク「eMethod」

豊富なアプリケーション開発の経験とノウハウから生まれた「eMethod」は、それぞれの機能が独立したコンポーネントと柔軟なワークフローで構成されています。これにより、カスタマイズに強く、短期間でのシステム導入を実現します。

また、Webアプリケーションサーバを基盤とした、マルチプラットフォームのアーキテクチャ(100% Pure Java)ですので、ハードウェア、OS、APサーバ、DBの制限を受けることなく、既存資産を有効に活用できます。



受託分析業界向け見積・受付支援システム

# Lab-Aid/Plus

Business System for Research and Analysis Services

More Than  
a Technology Company



受託分析業の経営強化を支援

- 業務の可視化と業務効率の向上
- 市場ニーズへの的確な対応による顧客満足度の向上
- 会計システム、LIMSとの容易な連携

## 分析業務の統合管理により受託分析の経営課題を解決

### 受託分析業界の経営効率化を支援

近年のオゾン層破壊、地球温暖化問題、健康や生態系への有害物質の発生など、地球規模で環境問題への取り組みが進展し、食品への消費者の安心・安全に対する意識も今まで以上に高まるなか、受託分析業界の果たすべき役割は、ますます高度化し、分析業務の多様化や専門化、分析項目の増加などのニーズに対応しながら経営効率を高めていくことが必要となります。

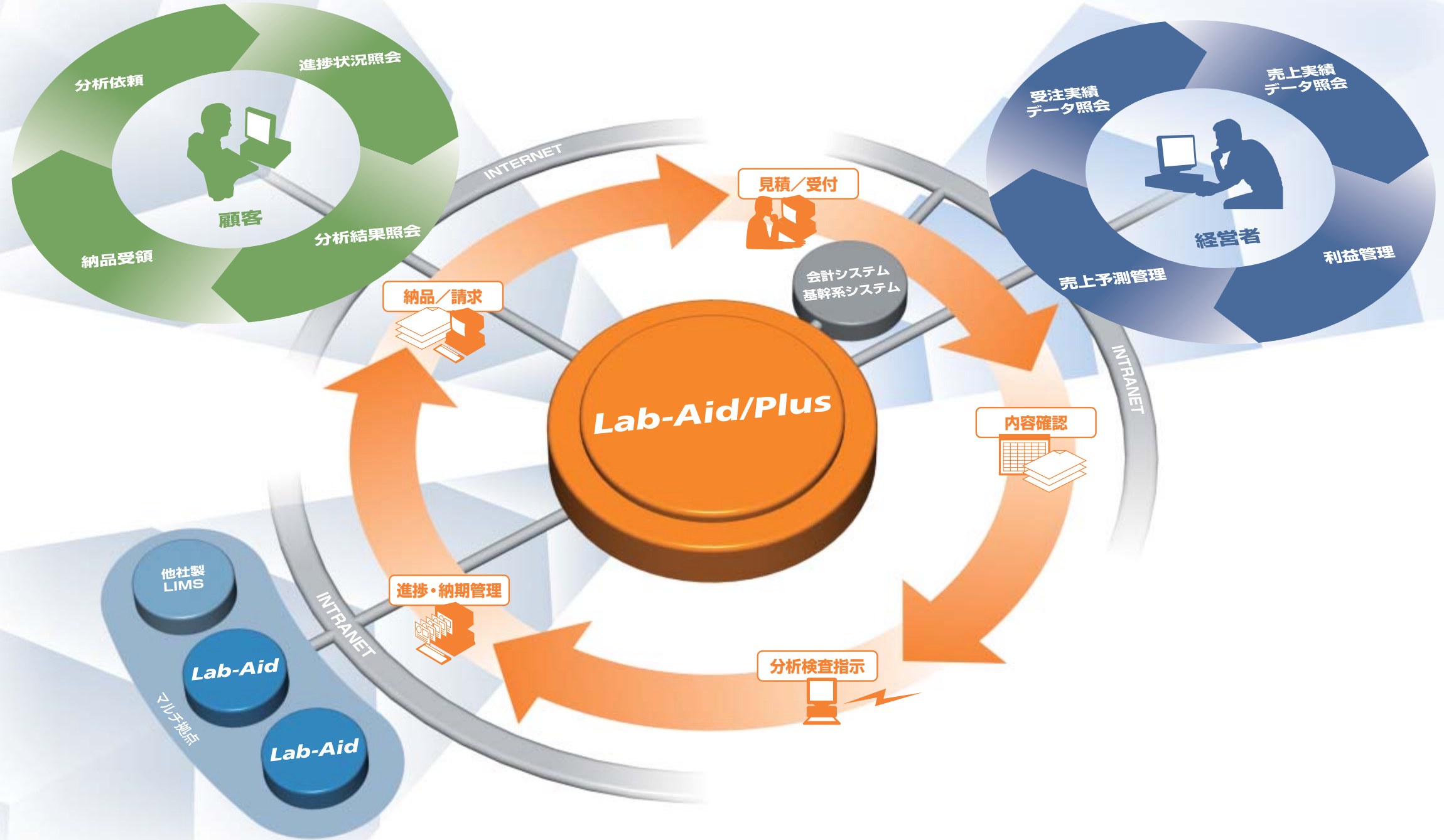
一方で、規制緩和による新規参入の増加による競争の激化や価格下落などにより、経営環境はますます厳しさを増しています。

このような経営環境の中、受託分析業界はPCB特措法、土壌汚染対策法、大気汚染防止法、RoHS指令など新たな環境規制強化への対応を迫られています。さらに顧客サービス向上による新規顧客の開拓など、従来の分析業務に加え、更なる経営革新を進めていかなければなりません。

そのためには、本来業務の強化とあわせて、分析業務と連携した効率的な受付業務や経営支援の仕組みが必要になっています。

Lab-Aid/Plusは、これらの問題を解決し、スピードアップ、品質確保、業務効率の向上を達成するための経営支援を強力に推進する受託分析業界向けソリューションです。

#### 適用業種



### 受託分析業界における経営課題とIT（情報技術）の役割

Lab-Aid/Plusは、受託分析業の経営強化を支援するソリューションとして貴社の経営課題の解決を強力に支援いたします。

#### 経営課題

- 市場ニーズへの的確な対応
- 測定・分析業務の量的、質的能力の向上
- 見積・受付など販売や顧客対応サービスの向上
- 情報基盤の整備と業務プロセスの統合
- 競合他社との差別化

#### IT（情報技術）の役割

- 経営情報の一元管理**
  - 経営データ活用による意思決定の迅速化
  - 営業から分析業務までの情報の全社共有化
  - 業務の効率化と管理精度の向上
- 顧客満足度の向上**
  - 顧客サービス水準の向上
  - 新規事業ニーズに向けた分析能力の拡大
  - 顧客関係管理の強化、継続化
- 内部統制の強化**
  - セキュアなシステム構成とデータ改ざんや不正使用の防止
  - 意思決定プロセスおよび業務プロセスの効率的監査
  - 顧客、取引先などステークホルダーへの社会的説明責任の確保

### 導入効果

横河情報システムズは、今まで取り組んできた様々なシステム導入の経験とノウハウをベースに、受託分析業界向けのソリューションを提案します。

- 業務効率の向上**
  - 販売情報の一元管理
  - 多様な入力補助機能によるヒューマンエラーの防止
  - 会計システムとの連携による二重入力の廃止
  - ペーパーレス化の促進
- 営業力強化**
  - 見積書を素早く簡単に出力
  - 顧客別価格、セット価格による柔軟な価格設定
  - キーワード検索による迅速な問合せ対応
- LIMSとの連携**
  - 分析検査指示の自動化
  - 測定・分析業務の進捗情報を自動取得
  - マルチ拠点との連携
  - マスタ管理の統一
- 業務の可視化**
  - ワークフローの確立による業務の標準化
- セキュリティ面の充実**
  - ユーザ別権限管理
  - 更新履歴の自動取得
- インターネットの活用**
  - 検査履歴、進捗状況、分析結果を顧客に公開
  - 営業が出先から見積を行う事が可能
  - 見積/受付の自動化
- その他**
  - EAI\*による各種システムとのデータ連携
  - BI\*を使って様々な角度から必要な情報を抽出
  - 個別帳票への対応

※はオプション製品となります。  
 \*EAI：エンタープライズ・アプリケーション・インテグレーション  
 BI：ビジネス・インテリジェンス